

Kreditversicherung

Zahlungsausfälle im Griff /



Vertrauen zahlt sich oft nicht aus /

Das Risiko, Geld zu verlieren, lauert in jeder offenen Rechnung. Das kann lange gut gehen. So lange, bis ein Kunde nicht mehr zahlen kann. Dann bezahlen Sie entweder bitteres Lehrgeld oder geniessen die Sicherheit, dass Ihre Kreditversicherung Sie vor dem finanziellen Verlust schützt.

Jede Rechnung ist ein Darlehen

Jeder Lieferant oder Dienstleister, der seinen Kunden auf Rechnung liefert, übernimmt die Rolle eines Gläubigers oder Darlehensgebers. Dadurch beteiligt er sich ungewollt am Unternehmer-Risiko seiner Kunden. Wird ein Kunde zahlungsunfähig, hat er in der Regel das Nachsehen. Wenn überhaupt ein Teil der offenen Forderung gerettet werden kann, dann nur mit grosser Verzögerung.

Absatzmärkte weltweit

Dieses Risiko besteht im Ausland genauso wie im Inland. Insbesondere in den OECD-Ländern, wo sich die Hauptabsatzmärkte für Schweizer Unternehmen befinden, herrscht ein raues Wirtschaftsklima. Immer öfter pflegen Schweizer Unternehmen auch Handelsbeziehungen mit schwierig einzuschätzenden Ländern wie Russland, China und Indien.

Schweiz nicht sicherer

Die Distanz ist jedoch nicht das Mass für den Kontrollverlust. Durch die wachsende Internationalisierung, die ökonomischen Turbulenzen und den verstärkten Konkurrenzkampf hat sich die Situation auch innerhalb der Schweiz verschärft.



Der Dominoeffekt /

Insolvenz ist hoch ansteckend: Jeder dritte Konkurs ist die Folge eines Dominoeffektes. Die Insolvenz eines Abnehmers zieht sehr häufig die Zahlungsunfähigkeit weiterer Unternehmen nach sich, im schlimmsten Fall die des eigenen.

Alarmstufe Rot

Bei schleppender Zahlungsweise ist höchste Vorsicht geboten. Statt Versäumnisse in Kauf zu nehmen, muss konsequent gemahnt werden. Denn wer die Bonitätsprüfung erst nach Ablauf der Zahlungsfristen vornimmt, ist in acht von zehn Fällen zu spät.

Bezahlte Vorleistungen

Je nach Branche und Handelsstufe hat ein Unternehmen oft umfangreiche Vorleistungen erbracht, bis ein Auftrag ausgeliefert werden kann. Bleiben dann die Kundenzahlungen aus, gehen alle Aufwände wie zum Beispiel Materialeinkauf, Produktion, Arbeitslöhne, Logistik, Verkaufsaufwendungen usw. voll zu Lasten des Leistungserbringers. Ein solcher Ausfall kann existenziell bedrohliche Ausmasse annehmen.

Notwendiger Mehrumsatz zur Deckung eines Debitorenverlustes

Debitorenverlust	Notwendiger Mehrumsatz bei einer Nettomarge von		
	8%	5%	2%
CHF 20 000.–	CHF 250 000.–	CHF 400 000.–	CHF 1 000 000.–
CHF 100 000.–	CHF 1 250 000.–	CHF 2 000 000.–	CHF 5 000 000.–
CHF 500 000.–	CHF 6 250 000.–	CHF 10 000 000.–	CHF 25 000 000.–

Mit Kreditversicherung klar im Vorteil /

Eine Kreditversicherung deckt nicht nur den finanziellen Schaden. Durch die permanente Bonitätsbeobachtung ihrer Geschäftspartner und Begleitung im Forderungsmanagement werden versicherte Unternehmen rechtzeitig vor drohenden Insolvenzen in ihrem Kundenstamm gewarnt.

Schadenverhütung

Ihre neuen Käufer werden einer Erstprüfung unterzogen und anschliessend permanent überwacht. Die von der AXA genehmigten Kreditlimiten sind professionelle Kreditempfehlungen. Stellen die Spezialisten aufgrund fundierter Marktkennntnisse negative Bonitätsveränderungen bei Ihren Debitoren fest, so werden Sie benachrichtigt und die Kreditlimiten entsprechend angepasst. Auf diese Weise geniessen Sie die Sicherheit eines wirksamen Warnsystems. Statt böser Überraschungen erfahren Sie sofort, wenn Sie bei einem bestimmten Kunden nur noch gegen Sicherheiten oder Vorauskasse liefern sollten.

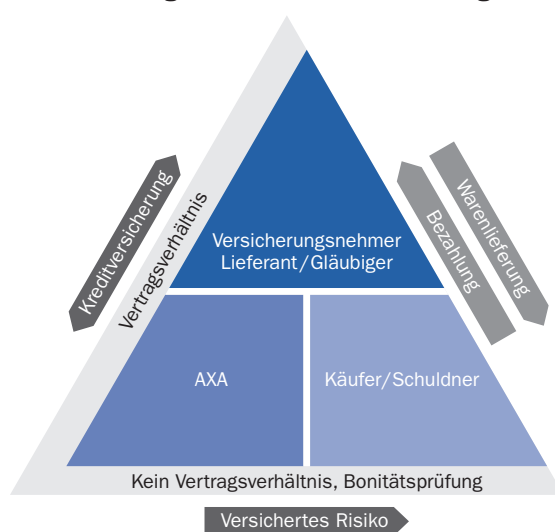
Schadenminderung

Das Forderungsinkasso kann in die Kreditversicherung eingeschlossen werden. Bereits die Tatsache, dass sich ein professioneller Inkasso-Service einschaltet, wirkt sich bei vielen Unternehmen äusserst positiv auf die prompte Erledigung von Zahlungsausständen aus. Der Inkasso-Service schlägt nach erfolgloser Mahnung den Rechtsweg ein, um Ihre Forderungen einzutreiben. Diese Dienstleistung bietet im Exportgeschäft ganz besonders grosse Vorteile. Denn dort sind fremde Sprachen, Gesetze und kulturelle Bräuche oft ein zusätzliches Hindernis für die rasche Begleichung von Forderungen.

Schadendeckung

Versichert sind alle Forderungen innerhalb der genehmigten Kreditlimiten. Im Schadenfall entschädigt Sie die AXA für die ausstehenden Rechnungen mit bis zu 90% des versicherten Debitorenverlustes.

Beziehungsstruktur Kreditversicherung





Kalkulierbare Leistungen

Kein Unternehmen ist mit einem anderen vergleichbar. Deshalb passt die AXA jede Kreditversicherung den markt- und unternehmensspezifischen Gegebenheiten und Prioritäten an. Weil Sie dadurch nur die Leistungen bezahlen, die Ihr Unternehmen nutzt, geht die Rechnung mit einer Kreditversicherung in jedem Fall auf.

Das Angebot der Kreditversicherungen der AXA besteht aus branchenspezifischen Lösungen, die bis ins Detail mit verschiedenen Leistungskomponenten kombiniert werden können. Daraus resultieren optimale Versicherungslösungen mit einem günstigen Preis-Leistungs-Verhältnis, die ideal auf die Bedürfnisse und die Käuferstruktur Ihres Unternehmens zugeschnitten sind.

Kostenstruktur

Die Kosten einer Kreditversicherungs-Police setzen sich im Wesentlichen aus Prämie und Kreditprüfungs-Spesen zusammen. Beide können durch entsprechende Auswahl und Kombination der Leistungskomponenten gesteuert werden.

Prämien

Die Prämienätze bewegen sich im Promillebereich des versicherten Umsatzes. Der Prämienatz wird unter anderem aufgrund folgender Faktoren festgelegt:

- Geschäftszweig
- Anzahl und Höhe der Aussenstände
- Versicherte Länder (Standort Ihrer Käufer)
- Zahlungs- und Mahnfristen
- Umsatzvolumen
- Höhe der Deckungssätze (max. 90%)
- Vorverluste
- Länge der Karenzfrist
- Bonität der Käufer
- Deckungskonzept

Das ideale Unternehmensprofil für eine Kreditversicherung /

Geschäftsbeziehungen im Business-to-Business Bereich im In- und Ausland bieten ideale Voraussetzungen für die Abdeckung der zunehmenden Debitorenrisiken.

Ihre Vorteile

Sicherheit im Umgang mit Kunden und Neukunden

Auch bei Unkenntnis über Geschäftsmoral oder Finanzsituation der Gegenseite können Geschäfte abgeschlossen werden.

Planbare Budgets ohne Verlustrisiko

Wenn das Risiko von Forderungsausfällen wegfällt, wird jedes Budget zu einer verlässlichen Grösse.

Günstigere Konditionen bei der Kapitalbeschaffung

Dank dem klar besseren Rating von Unternehmen mit Kreditversicherung können Investitionen einfacher getätigt werden.

Professionelles Credit Management

Mit einer Kreditversicherung verfügen Sie über ein überzeugendes Führungs- und Kontrollinstrument und sichern die Liquidität Ihres Unternehmens, ohne dass zusätzliches Personal eingestellt werden muss.

Abschlusskriterien

Ob die überzeugenden Vorteile einer Kreditversicherung sich für Ihr Unternehmen realisieren lassen, lässt sich mit folgenden Evaluationskriterien grob abschätzen:

- Business-to-Business-Unternehmen (Kunden sind ebenfalls Firmen)
- Fabrikations-, Handels- und Dienstleistungsunternehmen, die Abnehmer im In- und Ausland auf Kredit/Rechnung beliefern
- Jahresumsatz ab CHF 1 Mio.
- Zahlungsfristen bis max. 180 Tage
- Gesellschaftssitz in der Schweiz

Eine Beratung schafft Klarheit

Der Bedarf an Kreditversicherungen ist in den letzten Jahren enorm gewachsen und wird weiterhin zunehmen. Die Berater der AXA zeigen Ihnen gerne die Vorteile und die Kosten einer auf Ihr Unternehmen zugeschnittenen Kreditversicherungslösung auf. Profitieren Sie davon.

Vorsorge- und Versicherungsfragen erfordern individuelle Antworten.
Die AXA zeigt Ihnen neue Möglichkeiten auf und bietet sinnvolle Konzepte an.

Verlangen Sie jetzt ein unverbindliches Beratungsgespräch.

AXA Winterthur
Kredit & Kautions
Thurgauerstrasse 36/38
Postfach 6938
8050 Zürich
Telefon 058 215 25 09
Fax 044 310 28 76
AXA.ch/credit
AXA Versicherungen AG

Unter AXA.ch/SOM finden Sie uns
auch auf folgenden Plattformen:



 **winterthur**
Versicherung / **neu definiert**